

Vinn Din Marknad

ÖKA FÖRSÄLJNINGEN - FÅ NYA KUNDER - FÖRBÄTTRA LÖNSAMHETEN

MÅLGRUPP

Företag med ägare, VD samt ytterligare 1-2 nyckelpersoner

INNEHÅLL

Konkurrenssituationen är tuff i många branscher, troligtvis även i din. Vinnarna är de som har en aktiv och effektiv marknadsbearbetning med syfte att få nya kunder och bygga den framtida kundmixen. Vinn Din Marknad är mer av ett program/process än en utbildning. Målet är att du ska få tillgång till verktyg och en struktur som gör att du kan omsätta detta i praktiken för ditt företag.

PROGRAM

- Företagets affärspotential
- Vår konkurrenssituation
- Säljarrollen och säljkommunikation.
- Säljargument.
- Säljmål och säljstrategi.
- Frågeteknik
- Säljsamtalet från start till mål:
 - a) Besöksbokning hos nya kunder.
 - b) Behovsanalysen är basen för ett framgångsrikt avslut
 - c) Hur bemöta och hantera prisfrågor?
 - d) Hantera invändningar. Låt invändningarna bli en vän
 - e) Avslutsteknik

”Utbildningen har givit oss en samsyn gällande försäljning samt bra verktyg att hantera allt från säljargument till avslutshantering. Jag kan varmt rekommendera denna utbildning!”

Ola Svensson, VD Randek AB

Sammanfattningsvis ska deltagande företag hitta grunden till ett strukturerat arbetssätt för sälj- och marknadsarbetet. Detta ska leda till ökad försäljning, nya kunder och förbättrad lönsamhet.

UTBILDARE: Johan Pehrson ER-Konsult

Datum: 23/11, 8/12, 20/1 kl. 8.30—16.30

Plats: Falkenbergs Företagscenter, Kvarngatan 2 Falkenberg

Pris: 15 000 kr för deltagare 1

(för ytterligare deltagare från företaget 9 000 kr/ person)

Medlemspris (TEK/Kompetensutveckling Varberg): 12 000 kr för deltagare 1

(för ytterligare deltagare från företaget 7 000 kr/ person)

Samtliga priser är exkl. moms.

I SAMARBETE MED:



**FALKENBERGS
NÄRINGSLIV**

TEK

– din kompetenspartner



-UTBILDNING PÅ HEMMAPLAN!

TEK Kompetenspartner

Tfn: 035-17 18 90, e-post: tek@tek.se

Besök gärna vår hemsida: www.tek.se